



**КАДИС - Официальный представитель КонсультантПлюс**  
г. Санкт-Петербург, вн.тер.г. Муниципальный округ Посадский,  
наб. Петроградская, д. 22, литера А, помещ. 33Н, ч.п. 18-29  
**Телефон:** (812) 493-54-66 доб. 572  
**e-mail:** [invitation@kadis.ru](mailto:invitation@kadis.ru)  
**сайт:** [kadis.org](http://kadis.org)

## ПЕРЕГОВОРЫ В ПРОДАЖАХ. КАК ПРОДАВАТЬ МНОГО И БЕЗ БУМАЖКИ

**Дата проведения:** 17 июля 2019 г

**Продолжительность:** 10:00-17:00

**Форма проведения:** очно

Отель «Введенский», Большой пр., П.С., д.37

### О МЕРОПРИЯТИИ

Тренинговая компания "Активный мир", при информационной поддержке КАДИС, приглашает руководителей, собственников бизнеса, предпринимателей и специалистов по продажам, на авторский Мастер-класс Игоря Рызова, ведущего российского эксперта по ведению переговоров.

Мастер-класс будет полезен тем, кто уже ведет продажи и имеет опыт в этом деле.

Кто хочет перейти на новый качественный уровень работы.

Кто не стоит на месте, а нацелен на движение вперед, опережая время.

### Программа мероприятия

#### Часть I. Введение в мастер-класс.

- Развитие продаж. Что поменялось и поменялось ли вообще? Компетенции успешного менеджера по продажам. Карта индивидуального развития компетенций.
- Классический подход к продажам. Устаревшая модель. Что в замен.

#### Часть II. Модели продаж. Активные и пассивные продажи.

#### Часть III. Кому и когда продавать .

#### Часть IV. Движущая сила в продажах. Явные и скрытые потребности покупателя.

#### Часть V. Практикум по работе с сопротивлением и возражениями.

#### Часть VI. Эффективная презентация.

#### Часть VII.Отработка навыков.

### Лектор

Рызов Игорь Романович

Ведущий российский эксперт по ведению переговоров.  
Признан одним из лучших бизнес-тренеров России по версии [wikiexpert.ru](http://wikiexpert.ru). Главный редактор и владелец журнала

### Цены

	Цена, руб., в т.ч. НДС 5%	Цена для клиентов КАДИС, руб., в т.ч. НДС 5%
--	---------------------------	--

Дата выгрузки: \${date\_create}.

В расписании возможны изменения и дополнения. Перед регистрацией на мероприятие, проверяйте даты на нашем сайте или у менеджеров. Не является офертой.